



Talia.fr
L'ÉCOLE NOUVELLE GÉNÉRATION

**Bachelor -
Responsable du développement commercial
France et International -
Bac +3**

100% en ligne, 100% en alternance, 100% gratuite

Le Programme



Du Bachelor - Responsable du développement commercial France et International

Assurer une veille commerciale, concurrentielle, technologique et définir les plans d'actions marketing en France et à l'international

Définition des enjeux du développement commercial

Analyse de l'environnement économique et juridique des affaires

Gestion de la relation client et des ventes

Pilotage des résultats commerciaux

Détecter les opportunités commerciales et développer un portefeuille clients en France et à l'international

Compréhension des fondamentaux du marketing

Élaboration d'un plan marketing efficace

Maîtrise des outils de communication commerciale

Gestion de la réputation de l'entreprise et de la marque

Négocier et mettre en place les contrats et les partenariats

Compréhension des enjeux du commerce international

Analyse des marchés internationaux et des cultures d'affaires

Gestion de la prospection et du développement de partenariats

Maîtrise des techniques de négociation internationale

Manager une équipe commerciale et suivre les performances commerciales en France et à l'international

Compréhension des enjeux du management transversal

Gestion des projets commerciaux

Gestion des compétences et développement personnel

Techniques de prise de décision et résolution de problèmes





VOS EXAMENS



Étude de marché



Plan d'action commerciale
et étude de cas
individuelle



Mise en situation
professionnelle ou
présentation d'un projet



Mise en situation
professionnelle ou
présentation d'un projet

**L'examen final se fait en présentiel, à Paris ou en
région parisienne, sous la forme d'une soutenance
orale face à un jury**





Des informations sur cette formation (Bac+3)

Certification reconnu par l'État

- Dès la fin de la formation, vous aurez une certification reconnu par l'État, équivalent d'un Bac +3.
- Durée de la formation : 1 an.
- Rémunération : de 43 à 100% du Smic selon l'âge et l'ancienneté de l'apprenti.
- Financement : les frais de formation sont pris en charge par l'OpCo (Opérateur de Compétences) de l'entreprise.



Débouchés

Après la formation de Responsable du développement commercial France et International, les débouchés professionnels incluent des postes tels que responsable développement commercial France et international, responsable grands comptes France et international, chef de projet commercial international, directeur commercial France et international, consultant en développement commercial et marketing international.



L'ÉCOLE TALIA, C'EST QUOI ?

Nous proposons des formations nouvelle génération, et un tremplin pour l'emploi. Du fait que nous soyons 100% en ligne, nos rentrées peuvent avoir lieux à tout moment.

Talia propose un catalogue de plus de 20 parcours diplômants de niveaux reconnus par l'État allant du Bac à Bac+5, et accessibles 100% en e-learning, à distance.

Une école 100% digitale

- suivez les cours en ligne de chez vous et progressez à votre rythme.
- commencez la formation quand vous voulez, pas de contrainte de rentrée des classes !
- adaptez votre calendrier "études / alternance" aux besoins de l'entreprise.

Nos particularités

- des formations reconnues
- un enseignement gratuit et rémunéré
- un rythme à la carte
- un enseignement personnalisé
- un suivi sur-mesure pour tous





VOUS SOUHAITEZ NOUS CONTACTER ?

- Vous êtes un(e) élève et souhaitez intégrer notre école
- Vous êtes une entreprise et vous souhaitez recruter nos étudiants
- Vous souhaitez déposer votre CV sur notre CVthèque
- Vous voulez accéder à notre CVthèque

Rendez-vous sur notre site www.talia.fr



+33 1 76 42 12 91



jonathan@talia.fr

